

## COMERCIO EXTERIOR El país organizará en 2006 varias misiones comerciales para atraer la inversión extranjera

# Seyde ejerce de puente para la entrada de compañías españolas en Corea del Norte

Tras cinco décadas de autarquía, Corea del Norte se ha propuesto ahora abrir su mercado al comercio internacional y a las inversiones extranjeras. El país ofrece múltiples oportunidades de negocio, tal como explica el delegado especial de Corea del Norte, Alejandro Cao. Además, la firma de abogados y consultoría Seyde se establece como puente para facilitar los intercambios empresariales entre ambos países.

**La primera misión comercial a Corea del Norte, en marzo de 2006, contará con 25 empresas**

**Seyde ha gestionado el suministro desde España de 10.000 ordenadores para los centros educativos norcoreanos**

jandro Cao de Benos, delegado especial del Estado de Corea del Norte. "Se trata de un país especialmente atractivo para impulsar el comercio internacional (tanto en la importación como en la exportación de productos), pero también es ideal para el desarrollo de joint-ventures, ya que existen múltiples oportunidades de inversión", razona.

Seyde, firma de abogados con sede en Barcelona especializada en la gerencia de riesgos y seguros y en el asesoramiento en comercio internacional, ha sido reconocida por el Gobierno norcoreano como la entidad puente para facilitar la entrada de las empresas españolas en este mercado asiático.

El presidente ejecutivo de Seyde, Miguel Luis Torrents, participó el pasado mes en una expedición jurídico-diplomática que se llevó a cabo en Corea del Norte: "La experiencia fue altamente positiva, tanto que ya hemos empezado a trabajar en el país a través de los contactos que establecimos. A las compañías interesadas en penetrar en el mercado norcoreano les ofrecemos toda nuestra experiencia en el estudio, realización y transposición internacional de contratos mercantiles y arbitrajes, así como en el campo de la gerencia de riesgos y seguros y en el asesoramiento de logística y comercio internacional", expone Torrents.



De izquierda a derecha, el presidente ejecutivo de Seyde, Miguel Luis Torrents; el delegado especial de Corea del Norte, Alejandro Cao de Benos; y Emma Torrents, responsable del Departamento de Comercio Exterior y Derecho Marítimo del Grupo Seyde. Foto D.P.

Este tipo de asistencia es especialmente recomendable en un país que, como recuerda Alejandro Cao, se encuentra en pleno proceso de desarrollo: "El empresario tendrá que hacer un esfuerzo para salvar ciertos temas logísticos y para desarrollar métodos de traba-

jo nuevos, ya que se trata de un mercado virgen en muchos aspectos. Sin embargo, este hecho también hace que las oportunidades económicas sean enormes", puntualiza. "Ahora es el momento, por ejemplo, de conseguir la distribución en exclusiva de ciertos pro-

ductos. Además, los empresarios extranjeros contarán con todo el apoyo por parte del Gobierno", señala Alejandro Cao.

Corea del Norte cuenta con grandes reservas de minerales (titanio, selenio, oro, etc.) y con un importante sector agroalimenta-

rio. La industria textil, de maquinaria pesada, de sistemas de seguridad, la ingeniería y la restauración de edificios y obras de arte son algunos de los sectores más avanzados de su economía, que desde el año 2000 ha crecido por encima del 10 por ciento.

### EN DETALLE

**Capital humano:** Corea del Norte cuenta con la mano de obra más barata de Asia.

**Puertos:** El país está conectado con Europa por vía marítima a través del Puerto de Nampo.

**Distribución:** La incipiente apertura de Corea del Norte a la economía global permite lograr la distribución exclusiva de determinados productos.

**Misión:** La próxima misión empresarial será en marzo de 2006.

### Puerta de acceso al mercado asiático

Vinculado a Corea del Norte desde hace quince años, el tarraconense Alejandro Cao de Benos es hoy el principal enlace diplomático entre el país asiático y Europa. Delegado especial del Comité para las Relaciones Culturales con Países Extranjeros e impulsor de la Korean Friendship Association, Cao es un firme defensor de la paulatina apertura de Corea del Norte a la economía global.

Son varios los factores que, a su juicio, lo convierten en un país especialmente atractivo para el capital extranjero:

"Contamos con un personal altamente cualificado, ya que toda la enseñanza, tanto primaria como secundaria y universitaria, es totalmente gratuita. Sin embargo, tenemos los salarios más bajos de toda Asia", argumenta Cao de Benos. Este hecho, unido a la buena disposición del Gobierno para la entrada de inversión extranjera, hace, según Cao, que Corea del Norte sea un país ideal para cualquier compañía que esté interesada en relocalizar su producción.

"También ofrece unas inmejorables expectativas

como puerta de entrada en el mercado asiático. Las empresas españolas dispuestas a introducirse en Asia pueden abrir una primera oficina en Corea del Norte para, desde allí, expandirse en el resto del continente", indica. "Corea del Norte es, por ejemplo, el segundo país en producción textil de Asia y suministra sus productos a China, Japón, el Sudeste asiático y Europa". El país también cuenta con una buena posición geoestratégica. Nampo es el principal puerto comercial para los destinos occidentales, mientras

que Wonsan se ha consolidado como el principal enclave para los intercambios con Japón. Como puente empresarial entre España y Corea del Norte, Seyde ya ha gestionado una de sus primeras operaciones. En estas fechas la firma está canalizando el suministro de un total de 10.000 ordenadores Pentium II y III que viajarán desde Catalunya al país asiático. Las computadoras, que serán utilizadas en los centros de enseñanza primaria y secundaria, partirán en varios contenedores, según Miguel Luis Torrents.